

社会の変化に対応し、成長を続け、 「快適創造エネルギー企業」を目指します。

2007年に設立したエコアは、「快適創造エネルギー企業」を目指してまいりました。

この間、社会構造、経済動向、様々な環境の変化がありました。我々のエネルギー業界においても、あらゆる変化が起こっています。

エコアはその都度変化に対応し、LPガス、都市ガス事業、電気事業、住宅関連商材の販売と業容も拡大してまいりました。

今後も九州一円のネットワークを通じ、我々の持つグループ力を活かして様々な対応を行い成長してまいります。企業の成長には、発展の原動力となる多様な人材が必要です。

社員全員が自ら考え、活発に行動を起こし、人間力や現場力を高めることによる社員としての成長、また会社としての成長があると考えます。

そして、お客様に寄り添い、支持していただける社員・企業づくりを目指してまいります。



株式会社エコア 代表取締役社長 近藤 茂

会社概要

- 【商号】 株式会社エコア
- 【事業内容】
 - 九州一円におけるLPガス・都市ガス・電気等のエネルギー全般の供給
 - 九州一円におけるLPガス・都市ガス・供給に係る保安関連業務
 - 九州一円におけるガス及び生活関連の設備・機器・生活資材等の販売及びリース
 - 新エネルギーの提案・供給・関連資材設備販売
 - 発電事業及び電気の供給、販売
 - 自家発電装置の販売、施工
 - 上記に付随又は関連する一切の業務
- 【設立年月日】 2007(平成19)年4月1日
- 【本社所在地】 福岡市博多区冷泉町4番20号 島津博多ビル8階
- 【創業年月日】 1947(昭和22)年4月5日
- 【代表者】 代表取締役社長 近藤 茂
- 【資本金】 4億8千万円
- 【年間売上高】 418億円(2022年度)
- 【決算期】 3月
- 【従業員数】 336名(2023年度)

企業理念

株式会社エコアは、豊かな生活と社会の発展に貢献するために、高い志と大いなる夢を抱き、「快適創造エネルギー企業」を目指します。



SDGsへの取り組み

エネルギー供給をはじめとしたサービスを通じ、地域インフラを担う弊社では、お客様の生活環境向上に寄与すべく、引き続きエネルギーの安定供給に努めながら持続可能な開発目標「SDGs」の実現に貢献します。

▶カーボンニュートラルLPガスの取扱い

2022年9月よりカーボンニュートラルLPガスの取扱いを開始



▶最適な商品提案

エコ商材/リフォーム/新エネルギー商材の提案



▶高効率ガス給湯器の普及

従来型給湯器から省エネ給湯器(エコジョーズ/ハイブリッド給湯器)への転換



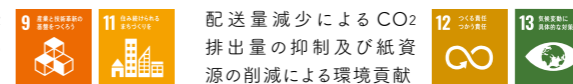
▶災害対策の提案及び保安管理の徹底

災害用バルク/非常用発電機/張力式高圧ホース設置/行政との災害協定の提案



▶LPWAの導入による配送及び移動効率化・WEB請求化

検針業務の遠隔化によるCO2排出量の抑制及び24時間365日の集中監督による安心・安全

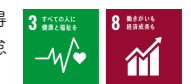


配送量減少によるCO2排出量の抑制及び紙資源の削減による環境貢献



▶働きやすい職場創り

有給休暇取得の促進/勤怠管理の徹底



LPガス供給シェア **九州No.1** を

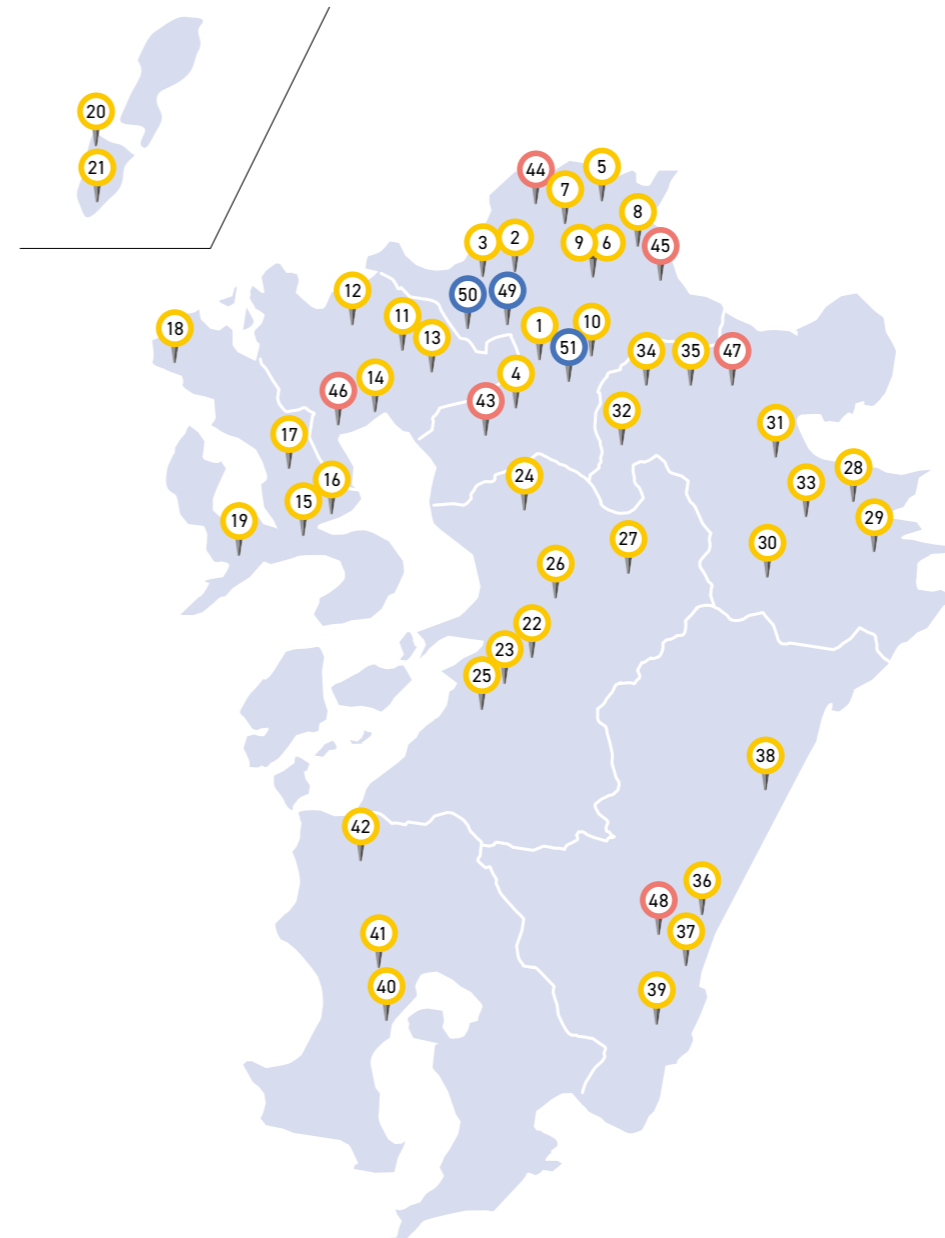
誇るネットワーク

株式会社エコアは、伊藤忠エネクス株式会社の子会社でLPガス販売の九州シェア2位の伊藤忠エネクスホームライフ九州株式会社と、株式会社新出光の子会社でLPガス販売の九州シェア4位の株式会社イデックスガスが合併して、2007(平成19)年に設立した会社です。



グループ会社

- 株式会社エコア・イーテック
- 株式会社キューネン
- 九州エル・ピー・ジー運輸(株)
- 株式会社エコアガスセンター
- 株式会社エネルギーコミュニケーション宮崎
- エネルギーサポート唐津株式会社
- 株式会社熊本中央ガスセンター
- 株式会社ガスエネルギー大分
- 株式会社ふれあいガスセンター
- 株式会社エネルギーネットワーク長崎
- ハッピーガスセンター株式会社
- 株式会社エネルギーライン肥薩
- 株式会社佐世保エネルギーセンター
- 株式会社エネルギーネットワーク北九州
- 株式会社ジェイケイケイ
- 株式会社熊本LPGセンター
- 株式会社エコア対馬ガスセンター



営業所・支店

- 福岡県**
- 〈福岡地区〉
- 1 福岡販売支店
福岡県大野城市東大和4-5-33
TEL:092-572-8201
 - 2 福岡東営業所
福岡県福岡市東区香住ヶ丘3丁目20番15号
TEL:092-681-0813
 - 3 福岡西営業所
福岡県福岡市西区石丸4丁目2番25号
TEL:092-892-1315
 - 4 久留米営業所
福岡県久留米市宮ノ陣4丁目3-1
TEL:0942-34-2322
- 〈北九州地区〉
- 5 北九州販売支店
福岡県北九州市八幡西区夕原町11-18
TEL:093-631-6738
 - 6 筑豊事務所
福岡県田川市弓削田3513-3
TEL:0947-44-0144
 - 7 北九州西営業所
福岡県遠賀郡芦屋町高浜町22番26号
TEL:093-223-1531
 - 8 北九州東営業所
福岡県京都郡苅田町神田町2-25-4
TEL:093-435-2001
 - 9 筑豊営業所
福岡県田川市弓削田3513-3
TEL:0947-44-0144
 - 10 山田店
福岡県嘉麻市上山田812-34
TEL:0948-53-1203
- 佐賀県**
- 〈佐賀地区〉
- 11 佐賀販売支店
佐賀県佐賀市北川副町大字光法1459番地
TEL:0952-25-4432
 - 12 唐津事務所
佐賀県唐津市和多土井5-1
TEL:0955-72-8308
 - 13 佐賀営業所
佐賀県佐賀市北川副町大字光法1459番地
TEL:0952-25-5511
 - 14 白石営業所
佐賀県杵島郡白石町福富1502-6
TEL:0952-87-3221
- 長崎県**
- 〈長崎地区〉
- 15 長崎販売支店
長崎県諫早市貝津町858番1号フロンティアエム
TEL:0957-20-9323
 - 16 長崎営業所
長崎県諫早市貝津町858番1号フロンティアエム
TEL:0957-20-9350
 - 17 佐世保営業所
長崎県佐世保市藤原町14番1号
TEL:0956-31-8328
 - 18 平戸営業所
長崎県平戸市戸石川町宇一ツ石88番地3
TEL:0950-23-2800
 - 19 長崎ターミナル
長崎県長崎市小ヶ倉町1-1022
TEL:0957-20-9350
- 〈対馬地区〉
- 20 対馬販売支店
長崎県対馬市厳原町東里352番地4
TEL:0920-52-4439

- 熊本県**
- 〈熊本地区〉
- 21 熊本販売支店
熊本県熊本市南区江越2丁目4-10
TEL:096-378-1211
 - 22 熊本営業所
熊本県熊本市南区江越2丁目4-10
TEL:096-378-5518
 - 23 山鹿営業所
熊本県山鹿市中623-18
TEL:0968-44-3026
 - 24 八代営業所
熊本県八代市上片町1607-1
TEL:0965-39-5215
 - 25 熊本ガス営業所
熊本県合志市須屋2696-65
TEL:096-242-4511
 - 26 阿蘇店
熊本県阿蘇市黒川1186-1
TEL:0967-34-0610
- 大分県**
- 〈大分地区〉
- 27 大分販売支店
大分県大分市牧一丁目4番18号
TEL:097-552-5513
 - 28 大分営業所
大分県大分市牧一丁目4番18号
TEL:097-551-2155
 - 29 豊肥営業所
大分県豊後大野市緒方町井上113-7
TEL:0974-42-2263

- 宮崎県**
- 〈宮崎地区〉
- 30 宮崎販売支店
宮崎県宮崎市昭栄町157番地
TEL:0985-27-3022
 - 31 宮崎営業所
宮崎県宮崎市昭栄町157番地
TEL:0985-27-3011
 - 32 日向営業所
宮崎県日向市大字日知屋字椎木ヶ花14822-6
TEL:0982-52-7458
 - 33 日南営業所
宮崎県日南市大字平山松ヶ花401
TEL:0987-22-3745
- 鹿児島県**
- 〈鹿児島地区〉
- 34 鹿児島販売支店
鹿児島県鹿児島市谷山港3丁目2番13号
TEL:099-262-0035

- 別府営業所**
大分県別府市石垣東3丁目6番12号
TEL:0977-33-9007
- 日田営業所**
大分県日田市若宮町6-43
TEL:0973-23-0080
- 大分事業所(一般高圧ガス)**
大分県大分市原川1-3-2
TEL:097-552-2536
- 〈中津地区〉
- 35 中津ガス支店
大分県中津市大字中殿560-1
TEL:0979-23-5000
 - 36 中津ガス営業所
大分県中津市大字中殿560-1
TEL:0979-23-5000
- 鹿児島営業所**
鹿児島県鹿児島市谷山港3丁目2番13号
TEL:099-262-1611
- 肥薩営業所**
鹿児島県出水市上知議町602
TEL:0996-63-5250
- ショールーム**
- 37 エネルギーくめ
福岡県久留米市宮ノ陣4丁目3-1
TEL:0942-34-2322
 - 38 エネーむ芦屋
福岡県遠賀郡芦屋町高浜町22番26号
TEL:093-223-1531
 - 39 エネルギーかんだ
福岡県京都郡苅田町神田町2-25-4
TEL:093-435-2001
 - 40 エネルギーふくどみ
佐賀県杵島郡白石町福富1502-6
TEL:0952-87-3221
 - 41 エネルギー中津
大分県中津市大字中殿560-1
TEL:0979-23-5000
 - 42 エネルギー宮崎
宮崎県宮崎市昭栄町157番地
TEL:0985-27-3011
- オートガスステーション**
- 43 天神オートガスステーション
福岡県福岡市中央区那の津2-46
TEL:092-771-7568
 - 44 拾六町オートガスステーション
福岡県福岡市西区石丸4-2-25
TEL:092-882-2643
 - 45 大野城オートガスステーション
福岡県大野城市東大和4-5-33
TEL:092-571-1885

エコアの歩み

【2007(平成19)年】

4月 株式会社イデックスガスと伊藤忠エネクスホームライフ九州株式会社が合併し、株式会社エコアが誕生

【2010(平成22)年】

5月 北九州西営業所に、エコア初となる体感型ショールーム「エネーむ芦屋」を開設

10月 白石営業所に「エネルギーふくどみ」を開設

【2013(平成25)年】

7月 都市ガス事業参画を目的とし、伊藤忠エネクス株式会社から大分県中津市の都市ガス事業を継承

12月 久留米営業所に「エネルギーくめ」を開設

【2014(平成26)年】

12月 熊本市が公募した公共施設の太陽光発電事業に参加。熊本市内の3校の小学校での発電事業を開始

【2015(平成27)年】

4月 熊本瓦斯株式会社(熊本県合志市)の全株式を取得

10月 エコア出資100%の株式会社筑豊エコア(本社:福岡県田川市)・株式会社豊肥エコア(本社:大分県竹田市)を吸収合併

12月 北九州東営業所に「エネルギーかんだ」を開設

【2016(平成28)年】

4月 電力事業「eでんき」がスタート

伊藤忠エネクス株式会社から長崎ガス石油基地(長崎市)のガス設備を取得

10月 宮崎販売支店・宮崎営業所を移転、ショールーム併設の新事務所「エネルギー宮崎」をオープン

【2017(平成29)年】

4月 通信事業「eひかり」がスタート

9月 中津ガス営業所に「エネルギー中津」を開設

【2019(平成31)年】

4月 熊本瓦斯株式会社を吸収合併

【2020(令和2)年】

3月 (株)キューネン(福岡市)の株式を100%を取得し、完全子会社化

【2021(令和3)年】

4月 狩場ガス住機株式会社を吸収合併

伊藤忠エネクス株式会社より一般高圧ガス事業の譲受けに伴い、大分事業所を開設

【2022(令和4)年】

7月 株式会社エコア・イーテックを設立

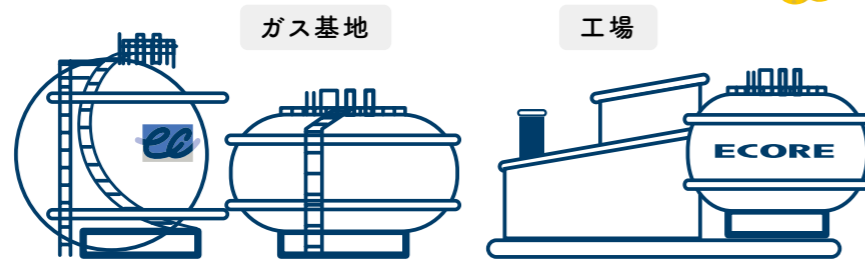
【2024(令和6)年】

3月 九州エル・ピー・ジー運輸(株)(福岡県宇美町)の株式を100%取得

快適な生活に欠かせないガスエネルギー。 私たちが、お届けしています。

九州の人々の暮らしを支えるLPガス・都市ガスは、海の向こうの原油国から輸入され、国内の基地や様々な施設を経由して一般家庭に届けられます。
エコアでは、各部署が連携・協力して、ガスエネルギーの上流から下流まで携わり、安心・安全を徹底しながら皆様に供給しています。

業務部
業務1課が世界各国よりLPガスを輸入する元売事業者から仕入れを行い、充填基地・事業所間の輸送を管理します。工場等の大口のガスは業務2課が行っています。



配送センター



オートガススタンド

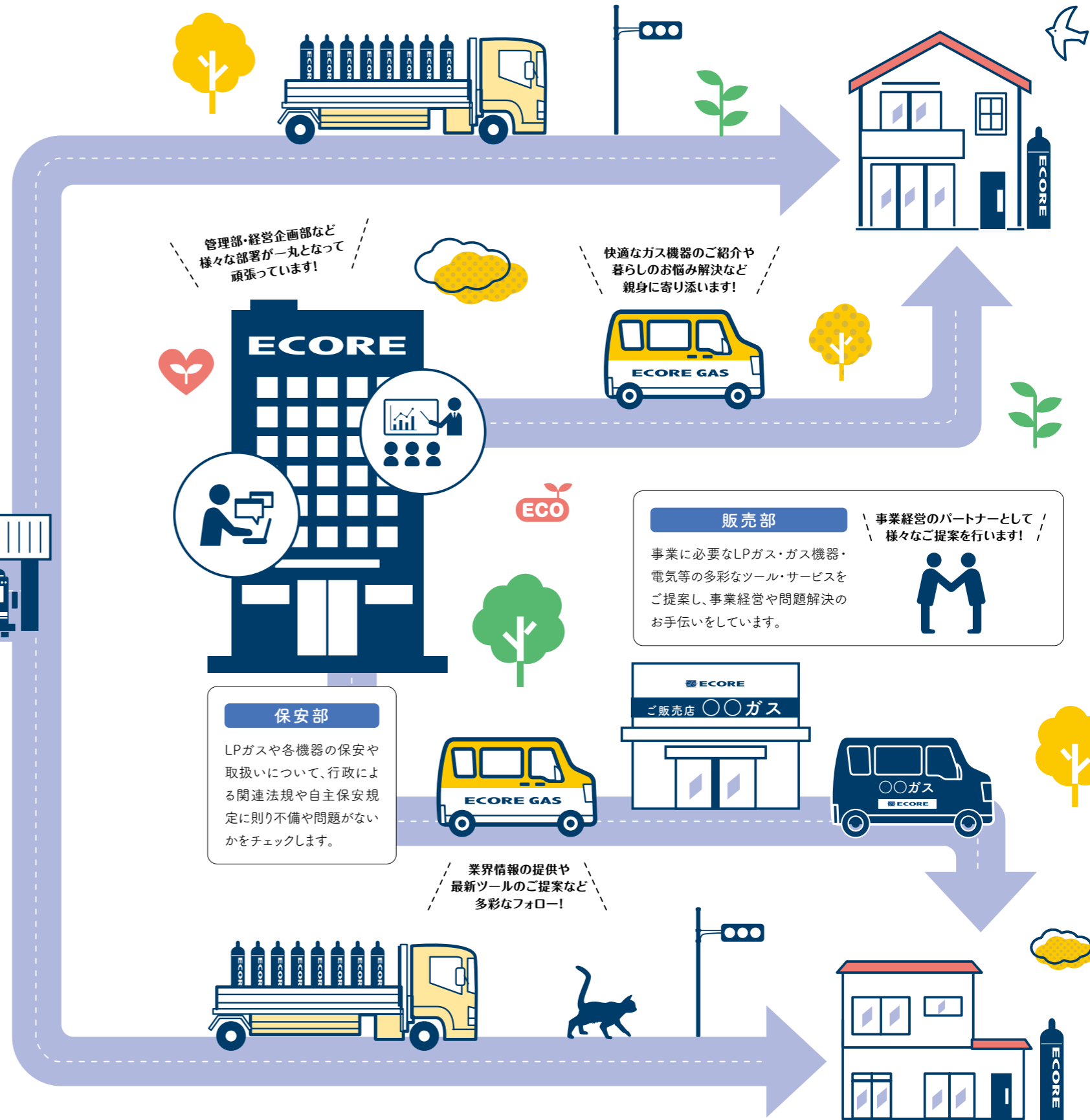
福岡市内を中心としたオートガススタンドを通して、タクシーをはじめとしたLPガス自動車への供給を行っています。



LPガス元売事業者が世界各国よりガスを輸入

事業開発部
電力販売の新規開拓を行う電力開発課をはじめ、市場動向を見ながら事業の探究・開発を行っています。

リビングエネルギー部
LPガスをはじめ、都市ガスや電気等の様々なエネルギーや機器、住宅リフォームなどの各種サービスを一般家庭のおお客様にご提案することで、より快適な暮らしをお届けします。
毎日の暮らしやエネルギーをトータルサポート!



管理部・経営企画部など様々な部署が一丸となって頑張っています!

ECO

保安部
LPガスや各機器の保安や取扱いについて、行政による関連法規や自主保安規定に則り不備や問題がないかをチェックします。

販売部
事業に必要なLPガス・ガス機器・電気等の多彩なツール・サービスをご提案し、事業経営や問題解決のお手伝いをしています。
事業経営のパートナーとして様々なご提案を行います!

業界情報の提供や最新ツールのご提案など多彩なフォロー!

さらなる「快適」を創造するために。 エコアが取り組んでいるコト



ガス事業



エコアは、2007年の設立以来、九州・沖縄地区の約52万世帯に及ぶご家庭や事業者へエネルギーをお届けしている「総合エネルギー企業」です。
LPガスや都市ガス、電気といった各エネルギーをはじめ、通信や住宅設備機器など、快適で豊かな毎日を実現する多様なツールの供給を通じて、人々の暮らしを支えています。

LPガス・都市ガス

エコアは、九州・沖縄地区でLPガスの卸・小売事業を取り扱う、九州地区最大のLPガス会社です。各地の一般家庭におけるキッチン・給湯・暖房用などの燃料としてはもちろん、事業者にも幅広くガスの供給を行っており、飲食店やホテルをはじめ、工場などで工業用燃料としても多く利用されています。製造工場においては、重油からLPガスへの燃料転換をご提案し、省エネや燃料コストの削減を図っています。
また、より安心・安全・安定的な供給を実現する為に、2016年には長崎県のLPガス貯蔵設備を取得し物流システムを強化、近年頻発する災害への対策として中核充填所を設け、各自治体と災害時における総合支援協定を締結するなど、地域や社会に貢献する活動にも積極的に取り組んでいます。
近年は、大分県・中津市で都市ガス事業を展開し、LNG(液化天然ガス)を供給するなど、事業の幅を拡大し続けています。

LPガスって？

個別供給が可能な分散型エネルギーであり、災害や緊急時の早期復旧・供給が可能なエネルギーとして注目されています。また、燃焼時のCO₂排出量が極めて少ないクリーンなエネルギーです。



オートガス

タクシーや業務用車両として普及している、低燃費・低公害のLPガス自動車の燃料供給を担っています。福岡市内を中心とした3カ所でオートガススタンドを運営し、LPガスハイブリッドカーなどの多様化に合わせて充填設備のインフラ整備・安全確保を行っています。



一般高圧ガス

新たな顧客創造、そして、エネルギーのトータル提案を実現するため、2021年より新事業として大分エリアで一般高圧ガスの小売販売を開始しました。主にプラント設備・製造業などの産業用にエネルギーを使用されている取引先に対し、様々な用途として使用される一般高圧ガスをお客様へお届けしています。



保安活動

ガスエネルギーの輸入から供給まで、全ての工程を一貫して管理し、設備や機器の点検・確認を定期的に行う専門部署が日々の安全を見守っています。また、お客様向けに365日・24時間体制でサポートを行うコールセンターを配備するなど、暮らしの安心を守る万全のサポート環境が整っています。



カーボンニュートラルLPガス

LPガスの採掘から燃焼に至るまでのサプライチェーンにおいて発生するCO₂を、国内外の環境保全プロジェクトにより創出されたクレジット(排出権)を使ってCO₂排出を実質ゼロに相殺できるのが、カーボンニュートラルLPガスです。
エコアでは、給湯・空調用・営業車両の自家使用分として用いるほか、学校などの公共施設への供給、お客様への販売・普及により、SDGsの実現及び環境貢献活動を行っています。





電気事業

九州エリアで一般のご家庭を中心に、集合住宅や法人など幅広いお客様へ電力供給サービス「エコアのeでんき」をご利用いただいています。九州エリア全域の営業所ネットワークによるサービス体制強化、お客様向けの便利なマイページの導入によるデジタル化を推進するなど、安心してご利用いただくための万全のサポート体制を整備しています。

さらに、一般のご家庭向けの太陽光発電システム設置に力を入れると同時に、2016年からは熊本市の小学校に大型の太陽光発電システムを設置するなど、地域の脱炭素社会の実現にも貢献しています。



人と人、ココロとココロの繋がりを大切に。私たちはこれからも、高い志と大いなる夢を抱き、豊かな生活と社会の発展に貢献してまいります。



通信事業

通信事業大手のNTT西日本やソニーと提携し、光回線を利用した高速インターネットサービス「エコアのeひかり」を取扱っています。

光通信は通信速度が安定して速いことが魅力。いつでもストレスフリーでインターネットをお楽しみいただけるほか、光ファイバーを使った電話サービスの提供が可能になることで通話料を安く抑えることにもつながり、ご好評をいただいています。



リフォーム事業

毎日お料理で使うキッチン、皆が集まるリビング、一日の疲れを癒やすお風呂。エコアでは、家族の暮らしの中心にある家のリフォーム事業も行っています。一般的なリフォームに加え、ガスを活用した床暖房の導入、電気を賢く使う蓄電池の設置など、「こんな物があったら良いな」「こんな悩みがあるんだけど……」といった思いに応え、皆様の日々の生活をもっと便利にもっと楽しく変えるお手伝いをしています。



ショールーム展開

九州各地の6ヵ所に体感型ショールーム「エネルギー」を展開。最新のガス機器や次世代のエネルギー設備を、実際に見て触って体験していただくことで、それぞれについての理解を深めています。また、一般のお客様を対象とした料理教室や各種セミナーも開催するなど、地域のお客様にガスの魅力を発信し続けています。



ブランディング活動

各種メディアを活用した宣伝活動を通じて、エコアの知名度向上を図りながら、「エネルギーの供給を通じて、エコアが暮らしに何を届け、何をかなえているのか」を、多くの人々に広く分かりやすく周知しています。

CM「エコアのがすでうまかもん〜」

「九州の食」をテーマにエコアと地域のお客様を結ぶ人と人の絆を描いた「うまかもん」のテレビCMを定期的に放映。また、YouTubeではうまかもん動画の広告配信も行っています。

ラジオCM

福岡圏・熊本圏にてラジオCMを放送中です。エコアのがす供給先のお店や高機能ガスコンロを使ったレシピの紹介のほか、エコア社員による番組出演（宣伝）も行っています。

パブリシティ

エネルギーやガス供給先のお店・ご販売店様、エコア天神キッチンなど、毎年撮影を行い、エコアの幅広い事業やサービスの新しい情報を様々なメディアで積極的にPRしています。

Instagram

2019年より、エコア公式Instagramを開設。エコアの最新情報やオリジナルレシピ、九州一円にネットワークを持つガス会社だからこそわかる地元の魅力を随時発信中です。



ぜひチェックしてみてください！



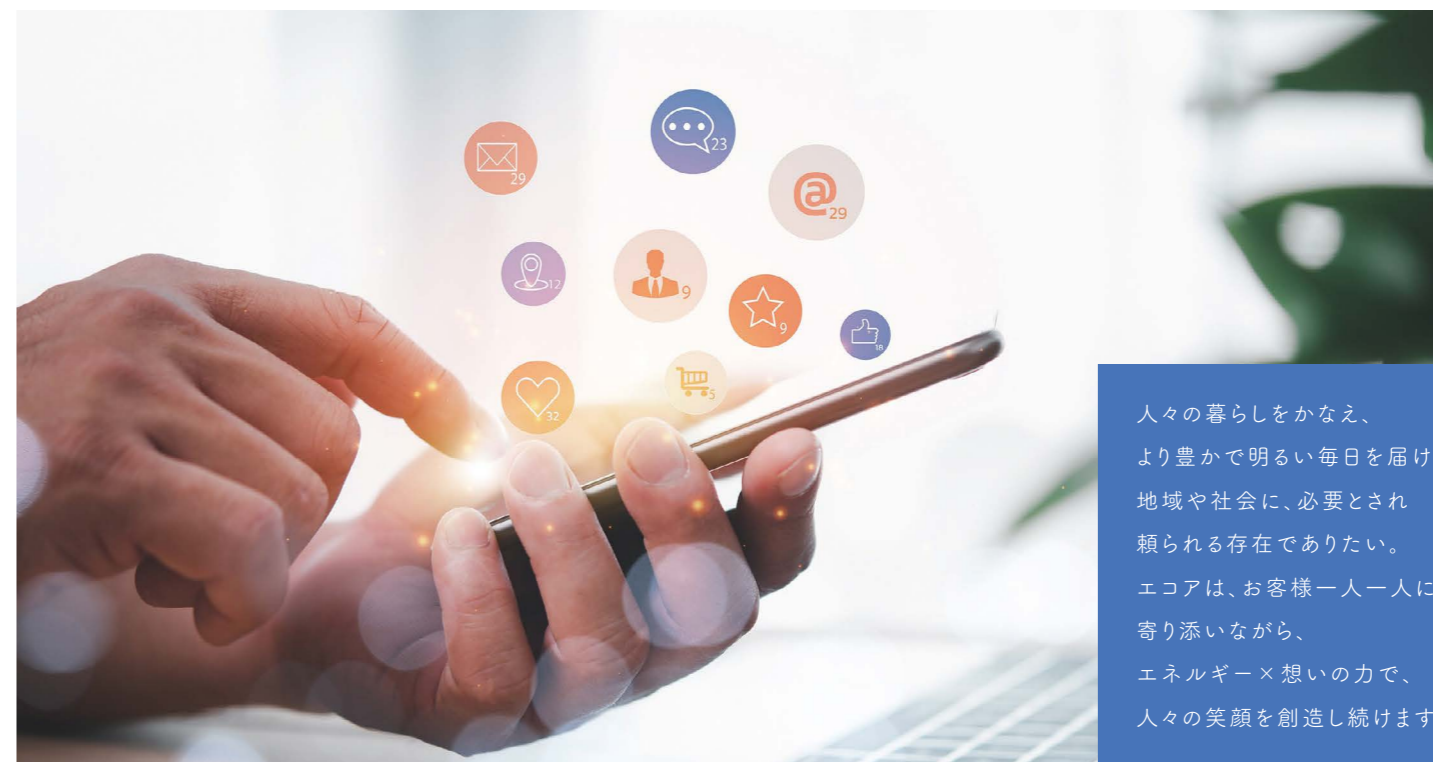
@ecore.eneroom

エコア天神キッチン

コロナ禍で苦戦する地元の飲食産業の活気を取り戻そう、という思いから生まれた、エコア初の試みとなるシェアキッチン事業。2021年秋、福岡県・舞鶴にエコア天神キッチンがオープンしました。

料理教室を実施

エコア専属の講師がお客様向けに料理教室を行っています。最新機能が充実しているガスコンロの使い方や、ガスだからこそできる家事・料理の裏技を学ぶことができます。



人々の暮らしをかなえ、より豊かで明るい毎日を届けたい。地域や社会に、必要とされ頼られる存在でありたい。エコアは、お客様一人一人に寄り添いながら、エネルギー×想いの力で、人々の笑顔を創造し続けます。

CSR

エコアでは、社会貢献活動の一環として自治体が運営する公共施設やイベントへの参加などに、積極的に取り組んできました。これからも、九州を代表する快適創造エネルギー企業として、幅広く活動を続けていきます。

アビスパ福岡選手会への協賛

新型コロナ医療従事者応援や九州北部豪雨復興支援を目的としたアビスパ福岡選手会の社会貢献活動を継続的に支援しています。エコアの博多本社には、選手のユニフォーム等を展示しています。



九州プロレス大会への協賛

エコアでは、2021年より「九州ば元気にするパイ！」の合言葉のもとに、九州地域へ青少年健全育成活動、まちおこし活動、施設訪問活動を行う「NPO法人九州プロレス」を支援しています。



新事業（事業開発部）

エコアでは、LPガスの供給・販売を中心とした事業を基盤にしながら、新たな事業領域への多角化を図るため、ビルメンテナンス事業/環境衛生管理業務（空調ダクト清掃、飲料水貯水槽清掃）をスタートさせました。今後はさらにサービス・商材・活動エリアを拡大させ、お客様のあらゆるご要望にお応えできる体制づくりを進めています。





数字で見るエコア

「実際のエコアって、どんな会社？」

ここでは、事業や社員にまつわる数字を通して見えてくる、エコアの本当の姿をご紹介します！

52 万世帯



エコアは約52万世帯にLPガスをお届けしています！これは、九州のLPガス販売シェアにおいて業界NO.1の数字です。あなたのそばで、そして九州・沖縄のあらゆる地域で、今日もエコアのガスが豊かで明るい暮らしを支えています。



エコアとお取引いただいているLPガス販売店様は年々増加し続け、現在の数は530社にもなります。互いに連携して支え合い、時に切磋琢磨し競い合いながら、グループ全体で一丸となって「より快適な暮らし」をお届けするべく取り組んでいます。

530 社

39 拠点

九州全域に販売部は9販売支店・リビングエネルギー部は29ヵ所の営業拠点、都市ガス製造所を1ヵ所設け、各エネルギーやサービスの安定供給に努めています。お客様に対しては、最寄りの営業所から迅速に対応・サポートを行い、暮らしの安心・安全に万全を尽くしています。



27.6 万t

エコアにおけるLPガスの年間販売量は、27.6万t(2022年度)。ガス・電気自由化をはじめ、近年激変し続けるエネルギー業界の荒波にも負けず、お客様との強固な絆を紡ぎながら、創業時より着実に販売数量を増やしています。



41.8 歳

2023年現在、エコアに在籍する正社員（契約社員含む）336名の平均年齢は41.8歳です。設立から10年少々とまだまだ若い会社では、フレッシュな若手社員から、確かな技術・知見を持つ頼れるベテランまで、幅広い年代の社員が活躍中です。

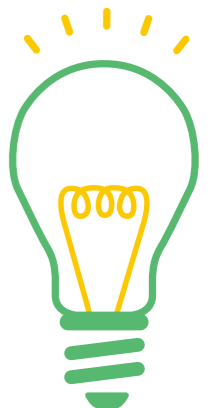
12,000 軒以上

※2023年1月時点

400 GWh 以上

※2022年度までの販売見込を含む

暮らしを支える様々なエネルギーをお届けするべく、2016年に電気事業を開始してから7年。現在までの累計販売数量は400GWhにのぼり、九州全体で1万軒以上のお客様にエコアのeでんきをご利用いただいております。



336 名

設立から現在までの間に、エコアで採用した社員数は新卒・中途合わせて336名。それぞれの人材が各部署で日々活躍し、多くの人々の暮らしに貢献しています。次にこの輪に加わるのはあなたかも!?

3 ヵ所

福岡市内を中心に3ヵ所のオートガススタンドを展開しています。人々のスムーズな移動をサポートするタクシーや事業に欠かせない業務用車両など、地域の人々の営みを支える各車両の拠点として活用されています。



17 社

41 拠点

エコアでは17社の配送会社と連携し、九州全土に41拠点を置いています。九州各地を網羅する広大な流通ネットワークを最大限に活用して、お客様に素早く・確実に必要なエネルギーをお届けしています。



エコアの現場と人

リビングエネルギー部
 ● 営業企画課
高原 綾乃 (2023年入社)
 Takahara Ayano



多彩な業務で九州全域をサポート！ 営業企画課の魅力とやりがい

営業企画課では、九州全域に展開する30箇所の直売営業所と6つのショールームをバックアップし、営業活動をスムーズに進めるための中核的な役割を担っています。

具体的には、各営業所が販売目標を達成するための戦略を練り上げたり、データ分析を通じて最適な方針を導き出したり、販売促進ツールを企画・作成したりと、実に多岐にわたる業務を行っています。さらに、社員の士気を高めるためのインナーキャンペーン「LE CUP」の企画・運営も担当しており、会社全体を活気づける仕掛けを考えるのも私たちの



自分の手がけた企画や施策が九州全域の成長に結びつきやりがいを、日々実感しています

仕事です。

営業所との連携は密で、時には現場の声を直接聞きに行くことも。こうした地道な努力を通じて、営業所が最大限のパフォーマンスを発揮できる環境を整えることが、私たち営業企画課の使命です。

私がエコアに入社を決めた理由は、インフラ業界という安定性だけでなく、幅広い業務を通じて会社の成長を多角的に支える挑戦的な環境に魅力を感じたからです。その柔軟性と挑戦心こそが、ここで働く楽しさであり、誇りです。

仕事の相棒

手帳カバー

大学卒業時に尊敬する先輩から頂いた手帳カバーは、現在TODOリストのカバーとして愛用。業務を整理し、効率よくこなすためのサポートをしてくれています。

販売部
 ● 福岡販売支店
所谷 海人 (2015年入社)
 Tokorodani Kaito



ガス販売店と共に歩んで 地域の暮らしに貢献

私が所属する販売部は、燃料小売業を行う地域のガス販売店様に対して、競合他社が何社もある中でエコアを選んでいただくためのLPガスやガス機器などの卸営業が仕事です。

求められるのは、お取引先であるご販売店様をいかに発展させていくための提案ができるか、ということ。ご販売店様の状況を見極めながら気持ちに寄り添い、効率の良い商売のやり方を一緒に考えたり、ガスの市況情勢の情報提供をしたりといったサポートも大切な仕事です。もちろん、私の提案とご販



良い提案には行動力や情報収集力に加えて経験の積み重ねも大事！

売店様の考える事業戦略や将来像がマッチすることばかりではありません。だからこそ、真摯に向き合い続け、満足していただけた時、役に立てた時はうれしいですし、大きなやりがいを感じます。

エコアは、「入って間違いない会社！」と胸を張って言えます。素直な気持ちで努力し、仕事に取り組んでいけば悩んだ時、困った時には周りが必ず手を差し伸べてくれる温かい社風です。「自分はこうしたい」という意志があれば必ず成長・活躍できる会社だと思います。

仕事の相棒

靴とカバン

大安の日に買ってくれたという、妻からのプレゼント。「仕事頑張って！」という想いと、若干のプレッシャーも感じますが(笑)、モチベーションが上がります！

リビングエネルギー部
 ● 佐賀エリア 佐賀営業所
岸川 隼士 (2020年入社)
 Kishikawa Hayato



社会生活を支える かけがえのない仕事

佐賀エリアで一般のお客様向けに営業活動を行っています。営業職ではありませんが、LPガスや機器の提案・販売するだけでなく、ガス機器の取付工事や配管工事、ガスメーターなどの設備の期限管理や法定点検、入居や退去時の開栓・閉栓などの保安業務も担当業務のうちです。

一年目は工事の指揮をとる施工長に同行し、現場で基礎から勉強しながら必要な資格を取得してきました。未経験でも入社後に実践を積みながら一から学ばせてもらえる環境はありがたかったです。



お客様の便利・安心のため使命感を持って日々駆け回っています！

営業の仕事では、お客様に喜んでいただけるような提案ができるよう心掛けています。入社当初は知識不足から思うような提案ができないこともありましたが、その度に職場の先輩方に相談したり、アドバイスをいただいたりしました。壁にぶつかることもあるからこそ、自分が提案した商材が成約した時の喜びは格別です。

地域の人の暮らし、社会を支えるライフラインを担う仕事は、背負う使命も責任も大きいですが、その分、やはりやりがいの大きな仕事だと思っています。

仕事の相棒

バインダー

出先で書類に記入することが多いので必須。クリップボードとしてだけでなく、書類を収納することもできる機能派の優れもの！佐賀営業所内で密かに流行中です。

事業開発部
 ● 電力開発課
藤田 瑞希 (2021年入社)
 Fujita Mizuki



九州の生活を支える やりがいの大きな仕事

電力開発課では、2016年から「エコアのeでんき」というブランド名で開始した電力事業の根幹を担う業務を行います。主な業務内容は、eでんきの販売プランの発案から提案営業・締結までの一連の業務、市況情勢に合わせた価格調整などです。営業活動は既存のお客様だけでなく、新規開拓にも回ります。この他に、eでんきの広告業務として最近ではウェブマーケティング活動なども携わるようになりました。

日ごろから多方面の情報をキャッチして、お客様からの要望に素早く対応できるように



信頼を得るために要領良く状況を把握して機敏に対応できるように！

努めています。大切にしているのは、小さなことでもコツコツと積み重ねて信頼関係を築いていくこと。お客様から直接「ありがとう」の言葉をいただくと、頑張った良かった、充実感や達成感を得られます。

業務の領域が広く可能性にあふれたエコアは、社員全員に輝ける場所がある会社です。担当する業務が多岐にわたるため大変なこともあります。それ以上に、私にとっては、九州の生活を支える電力供給の仕事に携わっていることに、大きなやりがいを感じながら働くことができています。

仕事の相棒

愛犬たち

仕事から疲れて帰ってきて、ひと目見るだけで疲れを忘れるくらい癒されています。毎朝「ごはん代稼いでくるね！」と言ってから家を出発しています(笑)。

業務部

●業務1課

高田 泰裕 (2011年入社)
Takata Yasuhiro



商流全体を見渡し
コントロールのカギを握る

LPガスを元売業者から調達し、お取引先や各事業所へお届けするまでの商流をコントロールしながら手配するのが、私たち業務1課の役割です。主な業務として、LPガスの買付け数量や価格の交渉、物流網の再編も伴った輸送・配送業者の手配、大口の企業向けLPガス販売などがあります。

仕入れから供給までを効率的に円滑に進めることが重要視されるので、物流システムの仕組みやローリー車などの各種車両の知識をはじめ、物流業界の上流から下流までの幅広い知識が必要です。自身で勉強したり、



先輩や上司に聞いたりしながら知識を増やしていきます。その点で、エコアは部署に関係なく誰にでもどんなことでも相談しやすい雰囲気なので、とても助けられていると思います。

九州エリアでLPガス販売数量No.1を誇る“エコアの顔”として、対外的かつ重要な交渉後を任される場面もたくさんあります。お取引先から厳しいことを言われることも少なくないですが、その分だけ、自分の積み重ねてきた知識や経験を生かして交渉が上手く進んだ時は大きなやりがいを感じますし、達成感もひとしおですね。

仕事の相棒



システム手帳

用紙を入れ替えて使えるバインダータイプ。交渉の内容を記録し、後で見返せるように保存しています。言った・言わないが問題になることもあるので(笑)。

経営企画部

●経営企画課

中村 梓 (2020年入社)
Nakamura Azusa



エコアの事業や魅力を
幅広く発信!

経営企画課では、エコアの事業全体に関わる取りまとめや、エコアのブランディング戦略や広報PRなどを行っています。私は主にテレビやラジオなどの各種CM制作や広報誌の制作、SNSの運用を担当しています。この他に、2021年にスタートしたシェアキッチン事業は、立ち上げから携わり、現在は運営も担当しています。

私が担当する仕事の中での楽しさの一つは、広告業界をはじめとした社外や他業界の人とも関わること。一方で、第三者が見ることを意識しながら多くの人にエコアのこと



を認知していただける広告を手掛けることについては、責任や難しさも感じています。エコアのことをまだまだ知らない方々にエコアの魅力を効果的に伝えられるよう、様々な工夫を考えながらエコアのファンをもっともっと増やしたいです。

エコアは就職活動中から気を配ってくれた会社で、入社してからも本当に面倒見の良い人が多いと実感しています。最近は女性社員も増えてきました。エコアの良さを熟知している私ならではの立場から、女性社員の活躍をフォローできる存在になりたいです。

仕事の相棒



タンブラー

スターバックス×スタンレーのコラボデザイン。倒れても中身がこぼれる心配がなく、デザインにも気に入っています。ペットボトルを使わなくなり、SDGsにも貢献☆

保安部

●保安課 佐賀駐在

吉田 和真 (2014年入社)
Yoshida Kazuma



LPガス事業の要
安全・安心を守る保安業務

保安部保安課は、各営業所が法令に則って業務を行っているかを確認し、指導を行う部署です。機器や設備の点検・調査や交換などの対応を厳しくチェックすることで、事故防止に努めています。営業所だけでなく、エコアではLPガスの卸売業も行っているため、取引先のご販売店様へも保安状況の確認に伺うこともあります。

私たちガス事業者にとって、保安はとても重要な業務です。法律やガス事業についての深い知識と理解が求められるので、入社後も勉強が欠かせず、資格取得にも積極的に取



り組んでいます。複雑で理解が難しい事項も多い保安の内容を、わかりやすく伝えるため、法令集と合わせて、先輩方の指導も受けながら、日々努力しています。

私は約10年間リビングエネルギー部で営業を行っていました。その時の経験を活かして、現場のこともわかる立場から良いサポートができると思っています。直接お客様と接点を持つことは少ないですが、お客様が安心して安全にガスを利用できるよう、他部署ともしっかり連携を取りながら、これからも精進していきたいです。

仕事の相棒



手帳

日ごとの細かい予定はパソコンのスケジュール表で確認しますが、月単位で俯瞰して一覧を見るなら、手帳が見やすいですね。毎年買い替えるのですが、もっと派手な色が良かったな(笑)。

管理部

●財務経理課

権田 豊志 (2010年入社)
Gonda Toyoshi



会社の“お金”を掌握する
責任重大な最後の砦

財務経理課では、社員が日々の経理業務を正確に実施しているかの確認や指導を行い、時には事業所を訪問して管理状況の調査を行ったりしています。社内の各部署はもちろん、親会社や銀行や税理士、会計士といった外部との関わり合いも多いので、知識だけでなくコミュニケーション能力、調整能力が必要な業務だと思います。

会社のお金の流れを理解し管理を任せられる経理は、いわば「最後の砦」ともいえる存在です。数字の取扱いは大きな責任を伴う業務ですが、一方で、会社規模の大きな金額



を扱える点、お金の流れを通して会社全体の動きを知ることができる点は、他部署にはないおもしろさがあると感じています。

私の就職活動時、エコアはまだ設立から数年でしたが、業界のことや会社のことをいろいろ調べていくうちに、安定していて良い会社だなと思ったことや社員の方が語ってくれた将来への熱い想いが、入社を決めたきっかけでした。今後は、先輩たちのようにより経営に近い仕事も深く理解して、最後の砦としてエコアを支え、守っていく役割を果たせるようになりたいです。

仕事の相棒



アビス福岡のマグカップ

サッカーは観るのもプレーするのも好きで、やはり、地元・アビス福岡の大ファンです！心なしかこのマグカップで飲むと美味しさがアップする気がします。